

ANNA TSACHURINA

*terava pilguga multimeedia
spetsialist*



Tänu turunduse teadmistele, müügikogemustele ja oivalisele visuaalsele eneseväljendusoskusele, olen ma mitte ainult loovhing, vaid ka tugeva analüüsi- ja planeerimisoskustega praktik, kes on orienteeritud probleemide lahendamisele ja suudab saavutada häid tulemusi nappide ressurssidega.



Märts 27, 1988



+372 5801 6548



info@arangur.ee



www.annajpg.com

HARIDUS

Tallinna Mustamäe
Humanitaargümnaasium
1995–2007
Lõpetasin kooli hõbemedaliga

TalTech
2007–2010
Bakalaureusekraad äriduses
Peeriala: turundus

OSKUSED



TÖÖKOGEMUS

FOTOGRAAF

Arangur Grupp OÜ / 2017–...

Kuna alati soovisin pakkuda oma klientidele parimat teenindust, siis lisaks kujundustöödele hakkasin pildistama toitu, tooteid ja interjööre. Nüüd tegelen reklaamfotodega (pakendite ja trükiste jaoks). Minu tuntuimad kodumaised kliendid on lihatööstuse sektoris üle 30 aastat tegutsev UVIC ja taimsete toodete suurtootja Veganic.

GRAAFILINE DISAINER

Arangur Grupp OÜ / 2010–...

Töötades digitaalse turunduse spetsialistina hakkasin sotsiaalmeedia postituste disainimisega. Hetkel spetsialiseerun turunduse ja reklaammaterjalide kujundamisel (bännerid, e-kirjad, digikataloogid ja paberkuul trükised).

SMM SPETSIALIST & COPYWRITER

Arangur Grupp OÜ / 2010–2022

Töötasin SMM-spetsialistina 12 aasta jooksul. Tegelesin sisu loomisega (tekstid ja visuaal), e-meili turundusega (MailChimpi kaudu), korraldasin reklaamikampaaniaid, tegin koostööd influenceritega ning konsulteerisin ühismeedia turundusstrateegia kohta.

Kliendid olid erinevatest valdkondadest: kosmeetika (Arangur Grupp OÜ), HoReCa (Brewery, Beer Stream 2, Beer Garden restoranid), kinnisvara (Fjord Homes), meelelahutus (InGame Exit rooms), toidutoodete suurtootjad (UVIC, Veganic).

CEO

Arangur Grupp OÜ / 2010–2018

Pärast bakalaureusekraadi omandamist olen avanud oma ettevõtte (Yellow Alfaparf professionaalse juuksehoolduse maaletomine).

Meelitasin uusi kliente (B2B, B2C), kasutades erinevaid turundustööriistu ja tehnikaid: külmkõnedest avaliku esinemiseni (brändi tutvustus ja koolitused professionaalidele).

Õppisin kõike, mida pidin teadma juuksevärvidest ja kosmeetikast (koostised, keemilised protsessid), et juuksurite vajadusi uurida ning edukamalt oma tooteid müüa.

TELLER

Nordea Bank Abp / 2007–2008

Klientide teenindamine ja nõustamine. Igapäevaste pangatehingute teostamine.

HARD SKILLS

Probleemide lahendamine
Strateegiline planeerimine
Turu-uuringud
Kriitiline mõtlemine
Projektijuhtimine
E-turundus
Copywriting
Disaini põhimõtted
Fotograafia & töötlemine
Video tegemine
Visuaalne storytelling

SOFT SKILLS

Loovus
Tähelepanu detailidele
Hea suhtleja
Empaatia
Optimistlik eluvaade
Täpsus
Kannatlikus
Paindlikkus
Iseseisev töö
Timitöö
Stressitaluvus